

Procedura commerciale

PC-03 | Revisione 02 | 16/10/2026

1 - Scopo e responsabilità

Questa procedura dimostrativa descrive la preparazione di una proposta commerciale per componenti tecnici.

Il referente commerciale raccoglie la richiesta e coordina il controllo con l'ufficio tecnico. Nessuna offerta viene inviata automaticamente.

1.1 - Dati minimi della richiesta

Codice del componente, quantità, applicazione prevista e consegna richiesta. Per prodotti su specifica occorre anche il disegno approvato.

I documenti necessari alla proposta sono elencati nella sezione 2.1, a pagina 2.

Procedura commerciale

PC-03 | Revisione 02 - 16/10/2026

2.1 - Documenti dell'offerta

L'offerta include la scheda tecnica aggiornata e le quantità, le condizioni commerciali con consegna e validità e, per componenti su specifica, il disegno approvato. Il referente commerciale verifica gli allegati prima dell'invio.

Scheda tecnica aggiornata del componente e quantità richieste.

Condizioni commerciali, tempi di consegna e validità dell'offerta.

Disegno approvato, se il componente è realizzato su specifica.

Prima dell'invio serve la verifica del referente commerciale.